

Anmeldung und Kontakt

AHK debelux / DEinternational

Claudia Seebothe

Tel.: +32 2 206 67 51

Fax: +32 2 203 22 71

E-Mail: seebothe@debelux.org

Edgar Gerstner

Tel.: +49 37209 80983

Fax: +49 37209 81943

E-Mail: egchem@t-online.de

Handwerkskammer zu Köln

Bernd Krey

Tel.: +49 221 2022 790

Fax: +49 221 2022 766

E-Mail: krey@hwk-koeln.de

<http://debelux.ahk.de/veranstaltungen/>

Teilnehmer (Name, Vorname):

Firma/Organisation:

Anschrift:

PLZ und Ort:

Tel./Fax:

E-Mail/Homepage:

Datum/Unterschrift:

Der computergestützten Erfassung, Speicherung und Weitergabe der Firmendaten an Dritte wird zugestimmt. Es gelten die Bestimmungen des § 28 BDSG

Teilnahmebedingungen

Im Auftrag des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie (BMWi) führt die AHK debelux die Geschäftsanbahnungsreise für deutsche Handwerker aus dem Baubereich mit Fokus auf Denkmalpflege durch. Die Geschäftsanbahnung richtet sich primär an kleine und mittlere Unternehmen (KMU) mit entsprechendem Branchenschwerpunkt. Die Teilnehmerzahl ist begrenzt; KMU haben Vorrang vor Großunternehmen. Der Eigenbeitrag der Teilnehmer richtet sich nach der Unternehmensgröße:

- 500 € (Netto) bei weniger als 10 Mitarbeitern und einem Jahresumsatz von < 1 Mio. €
- 750 € (Netto) bei weniger als 500 Mitarbeitern und einem Jahresumsatz von < 50 Mio. €
- 1.000 € (Netto) bei mehr als 500 Mitarbeitern oder einem Jahresumsatz > 50 Mio. €

Impressum

Herausgeber

Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi)
Öffentlichkeitsarbeit
11019 Berlin
www.bmwi.de

Text und Redaktion

AHK debelux | <http://debelux.ahk.de>

Gestaltung und Produktion

Agentur Achtcom++
office@achtcom.info

Stand

April 2017

Druck

Sieprath GmbH

Bildnachweis

Fotolia LLC



Das Bundesministerium für Wirtschaft und Energie ist mit dem audit berufundfamilie® für seine familienfreundliche Personalpolitik ausgezeichnet worden. Das Zertifikat wird von der berufundfamilie gGmbH, einer Initiative der Gemeinnützigen Hertie-Stiftung, verliehen.



Geschäftsanbahnung Belgien

Denkmalpflege

13. - 15. März 2018



Handwerkskammer
zu Köln



Durchführer





Belgien

- hat einen dynamischen Markt mit einer aufstrebenden Bau-
branche, der deutschen Unternehmen viele Chancen bietet.
- ist wichtiger Abnehmer deutscher Produkte mit einem
Gesamtexportwert von 41,7 Mrd. € im Jahr 2016. Die
Geschäftskultur und Mentalität sind der deutschen ähnlich,
bereichert durch französische und niederländische Einflüsse.
- ist ein aussichtsreicher Markt für deutsche Unternehmen und
ein ideales Sprungbrett für den Absatz von Bauprodukten
und Baudienstleistungen.

Ziel der Reise

Die Geschäftsanhahnung ist Teil des Markterschließungs-
programms für KMU des Bundesministeriums für Wirtschaft
und Energie zur Förderung des Absatzes deutscher Produkte
und Dienstleistungen auf ausgewählten Auslandsmärkten.
Sie bietet Ihnen die Möglichkeit, in den belgischen Markt
einzusteigen bzw. neue Marktsegmente zu erschließen und die
Chance, Ihre Exportbasis zu verbreitern.

Ihre Marktchancen in Belgien

Für die erforderlichen Planungs-, Sanierungs-, Renovierungs-
und Restaurierungsarbeiten besteht in Belgien ein großer
Bedarf an Know-How und innovativen Lösungen. Die
eingesetzten Technologien und Materialien entsprechen häufig
nicht dem aktuellen Stand und es gibt einen Mangel an
Fachkräften. Dem deutschen Handwerk mit seinen innovativen
Produkten und Dienstleistungen sowie seinem guten Ruf im
belgischen Markt bieten sich daher sehr gute
Geschäftsmöglichkeiten. Die Teilnahme an dem Projekt steht
allen Unternehmen offen, die diesen lukrativen Markt für sich
nachhaltig erschließen wollen.

Ihre Vorteile

- Umfangreiche Marktinformationen
- Networking mit potenziellen Kunden & Partnern
- Treffen mit Experten aus Wirtschaft, Politik & Forschung
- individuell organisierte Geschäftstreffen

Reiseprogramm

- Präsentationsveranstaltung in Brüssel: Branchen- und
Unternehmenspräsentationen der deutschen Teilnehmer,
Fachvorträge von deutschen und lokalen Experten sowie
Networking.
- Individuelle Gesprächstermine mit vorab identifizierten
potenziellen Geschäftspartnern und auf Wunsch mit
Vertretern der lokalen Verwaltung, Ministerien und
Fachverbände.
- Vorab erhalten die deutschen Unternehmen neben den
aktuellen Länder-, Markt- und Brancheninformationen
eine Zielmarktanalyse sowie individuell zugeschnittene
kompakte Informationen über Wettbewerb und wichtige
Nachfragesegmente zur Vorbereitung der
Geschäftsanhahnung.

Reisedaten 2018 *

12.03.	individuelle Anreise nach Brüssel Teilnehmerbriefing und gemeinsames Abendessen
13.03.	Präsentationsveranstaltung in Brüssel Möglichkeit für individuelle Gespräche mit Architekten und Projektentwicklern
14.-15.03.	vorab organisierte Erstkontaktgespräche mit potenziellen Geschäftspartnern in Belgien Anschließend individuelle Abreise

* vorläufig

Reisekosten

Die individuellen Reise-, Übernachtungs- und Verpflegungs-
kosten sind von den Teilnehmern selbst zu tragen.